Communiqué de presse. Villeneuve d'Ascq, le 14 septembre 2026.

Avec Cofidis Pro, Cofidis franchit une nouvelle étape dans l'usage du paiement fractionné en point de vente

Cofidis dévoile Cofidis Pro, une nouvelle application destinée au Retail. Pensée pour accompagner l'évolution des usages en magasin, elle permet d'activer le paiement en plusieurs fois depuis n'importe quel appareil, n'importe où dans le magasin. Une manière de répondre à une demande croissante des commerçants : disposer d'outils de financement aussi mobiles que leurs équipes.

Adapter le financement aux nouveaux parcours de vente

Les enseignes cherchent des solutions capables de s'adapter à la diversité de leurs environnements : flux rapides, mobilité des vendeurs, files d'attente en caisse, ou encore besoin de finaliser une transaction sans rupture dans le parcours client. Les retours terrains montrent que les dispositifs actuels, souvent liés à un terminal fixe, peuvent encore ralentir ou empêcher une vente.

Dans un marché où l'usage du paiement fractionné évolue rapidement et où les attentes des clients se renforcent, les commerçants ont besoin d'un outil plus flexible, utilisable partout.

Cofidis Pro : une application pensée pour vendre partout

Concrètement, Cofidis Pro permet d'activer le paiement en 3, 4, 5, 10 ou 12 fois depuis un smartphone, une tablette, un TPE Android ou un logiciel de caisse. Le vendeur peut initier la démarche depuis n'importe où dans le magasin, le client peut la finaliser en autonomie depuis son téléphone, et l'encaissement peut être réalisé sans revenir en caisse.

Cette approche apporte une évolution innovante : le paiement fractionné devient aussi mobile que les vendeurs.

Un écosystème unifié pour tous les parcours de financement

Cofidis Pro ne remplace pas les solutions existantes : elle les rassemble. L'application s'inscrit en effet dans la gamme complémentaire des parcours Cofidis, permettant à chaque enseigne de choisir le support le plus adapté à son organisation et à la réalité de son fonctionnement en point de vente.

En rendant le paiement fractionné accessible depuis tous les appareils, Cofidis Pro permet aux commerçants de proposer le financement au bon moment, d'éviter les retours en caisse et de fluidifier le parcours client. Une manière d'accompagner les enseignes dans leurs enjeux de conversion et de répondre à la demande croissante de solutions de paiement plus souples et plus accessible.

"Nos partenaires attendent des solutions qui s'adaptent à leurs usages, et non l'inverse. Cofidis Pro apporte cette innovation en permettant de s'adapter encore mieux aux évolutions du retail et rend ainsi notre proposition encore plus modulaire, personnalisée et aux plus proches des attentes des retailers.", **déclare Nicolas Wavrant, Directeur des Partenariats Cofidis France.**

À propos de Cofidis

Expert du crédit et du paiement fractionné depuis plus de 40 ans, Cofidis accompagne plus de 10 000 partenaires commerçants et e-commerçants dans la mise en place de solutions digitales et omnicanales qui mettent l'expérience client et le meilleur de la technologie au cœur des parcours d'achat. Innovantes, performantes et sécurisées, les solutions proposées par Cofidis améliorent l'expérience d'achat de ses partenaires ; elles contribuent ainsi au développement de leurs ventes et à l'accélération de leur business. Fort de la plus large gamme de solutions de paiements fractionnés et de crédits, Cofidis conçoit des parcours d'achat personnalisés, adaptés aux canaux de ses clients. Une approche partenariale unique, qui place la relation client au cœur de la mission des 1 672 collaborateurs de Cofidis. Pour en savoir plus : https://www.cofidis-business-solutions.fr/

Contacts presse - **Agence BABYLONE**

Léon Pourchon - 07 60 40 30 65 - leon.pourchon@babylone.fr
Emma Bruneau - 07 78 24 75 89 - emma.bruneau@babylone.fr